

KURSTITEL: SD Kompakt für S/4HANA

NIVEAU: Beginner

SPRACHEN: DE, EN

Beschreibung

Kennenlernen der Prozessketten innerhalb des Vertriebs im SAP S/4HANA-System, ergänzt durch Übungen.

Zielgruppe

Mitarbeiter des Projektteams, Organisatoren, Mitarbeiter der Fachabteilungen, insbesondere Verkauf, Versand, Fakturierung, Preisgestaltung.

Ihr Nutzen

Die Teilnehmer lernen die Geschäftsprozesse in der Kundenauftragsabwicklung kennen sowie die wichtigsten Funktionen im SAP S/4HANA-System von der Vorverkaufsphase bis zur Fakturierung durchzuführen. Die Schnittstellen zu den weiteren relevanten Modulen werden mit dargestellt. Sie lernen die Bedienung der Benutzeroberflächen SAP-GUI und SAP-Launchpad kennen.

Voraussetzungen

- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse der Vertriebsabwicklung; Bedienung des S/4HANA Systems

Inhalt

- Organisationsstrukturen im Vertrieb
- Anlegen von Geschäftspartner- und Materialstammdaten
- Prozesskette Kundenauftragsabwicklung
 - Vorverkaufsaktivitäten
 - Auftragsbearbeitung
 - Lieferabwicklung über das IM
 - Fakturierung
- Preissteuerung im Vertrieb
- Reklamationsabwicklung
- Sonderfunktionen des Vertriebsprozess
- Kontrakte

Standort

Online, beim Kunden vor Ort, in der t4t-Zentrale, Trainingszentrum der Wahl

Dauer

4 Tage