

KURSTITEL: SD Intensiv für S/4HANA

NIVEAU: Advanced, Expert

SPRACHEN: DE, EN

Beschreibung

Kennenlernen der Prozessketten innerhalb des Vertriebs im SAP S/4HANA-System, ergänzt durch Übungen. Zusätzlich kennenlernen der Grundeinstellungen im Customizing.

Zielgruppe

Mitarbeiter des Projektteams, Berater, Organisatoren, Mitarbeiter der Fachabteilungen, insbesondere Verkauf, Versand, Fakturierung, Preisgestaltung.

Ihr Nutzen

Die Teilnehmer lernen die Geschäftsprozesse in der Kundenauftragsabwicklung kennen sowie die wichtigsten Funktionen im SAP S/4HANA-System von der Vorverkaufsphase bis zur Fakturierung durchzuführen. Die Schnittstellen zu den weiteren relevanten Modulen werden mit dargestellt. Sie lernen die Bedienung beider Oberflächen kennen. Zusätzlich erhalten Sie Einblicke in komplexere Prozesse und in ausgewählte Funktionen des Customizings.

Voraussetzungen

- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse der Vertriebsabwicklung
- Bedienung des S/4HANA-Systems

Inhalt

- Organisationsstrukturen im Vertrieb
- Anlegen von Geschäftspartner- und Materialstammdaten
- Prozesskette Kundenauftragsabwicklung
 - Vorverkaufsaktivitäten
 - Auftragsbearbeitung
 - Lieferabwicklung über das IM
 - Fakturierung
- Preissteuerung im Vertrieb
- Reklamationsabwicklung
- Sonderfunktionen des Vertriebsprozess
- Kontrakte
- Besondere Geschäftsprozesse wie Back Order Processing
- Ausgewählte Funktionen des Customizings

Standort

Online, beim Kunden vor Ort, in der t4t-Zentrale, Trainingszentrum der Wahl

Dauer

8 Tage