

KURSTITEL: SD S/4HANA Delta

NIVEAU: Advanced, Expert

SPRACHEN: DE

Beschreibung

Vorstellung der Änderungen und der FIORI-Apps in SAP S/4HANA im Bereich Verkauf und Versand.

Zielgruppe

Mitarbeiter des Projektteams, Berater, Organisatoren, Mitarbeiter der Fachabteilungen, insbesondere Verkauf, Versand, Fakturierung, Preisgestaltung.

Ihr Nutzen

Die Teilnehmer lernen die wesentlichen Änderungen in der Kundenauftragsabwicklung und flankierenden Bereichen kennen.

Voraussetzungen

- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse der Vertriebsabwicklung
- Gute SAP-Kenntnisse im Bereich SD
- Bedienung des S/4HANA-Systems

Inhalt

- Ausschnitte eines Vertriebsprozesses mit FIORI Apps vom Kundenauftrag bis zur Faktura
- Neue Funktionen in S/4HANA:
 - Das neue Business Partner-Konzept (mit praktischem Beispiel)
 - Backorder Processing im Versand (mit praktischem Beispiel)
 - Kontingentierung (Überblick)
 - Kreditmanagement (Überblick)
 - die neue Bonusabwicklung (mit Livedemo)
 - die neue Nachrichtenfindung über BRF+ (mit Livedemo)
 - Erlösrealisierung („Revenue Accounting“) (theoretischer Überblick)
- Vorstellung neuer, nützlicher FIORI-Apps im Vertrieb, z.B.:
 - Neue Apps zum „Verwalten“ von Geschäftspartnern, Kundenaufträgen, Auslieferungen, Fakturen, Verkaufskontrakten, Verkaufslieferplänen etc.
 - „Kundenaufträge analysieren“
 - „Meine Verkaufsübersicht“
 - „Erfüllung von Kundenaufträgen / Probleme analysieren“
 - „Kundensicht 360 Grad“
 - etc.
- Auswertungen, analytische Fiori-Apps und Dashboard-Funktionen

Standort

Online, beim Kunden vor Ort, in der t4t-Zentrale oder in einem Trainingszentrum der Wahl

Dauer

1 Tag